

BENEFÍCIOS FLEXÍVEIS

Rego lança PeopleInBest no mercado ibérico para ganhar 10 mil trabalhadores já este ano

O grupo português que integra a corretora de seguros F. Rego e a IberAssekuranz, “broker” espanhol com escritórios em Madrid e Barcelona, promete inovar com a nova marca no setor dos benefícios flexíveis e gestão da compensação de recursos humanos.

Fundada há 45 anos por Fernando Rego, a corretora de seguros F. Rego tem vindo nas últimas duas décadas, já sob a liderança dos filhos Pedro e Sara, a assumir um papel bastante ativo na consolidação do mercado, através de aquisições em Portugal e na concretização de operações em Espanha e no Brasil.

Ainda no final do ano passado, de uma assentada, comprou a SR Seguros, de Leiria, e a Francisco Leite, de Matosinhos, além de ter reforçado a ligação à Unânime Seguros, de Oliveira de Azeméis, que passou a operar com o nome de Unânime Seguros by F. Rego. Resultado: a F. Rego fechou 2023 com uma equipa de 85 pessoas e uma faturação próxima dos 11 milhões de euros, valor que deverá crescer “mais 10%” no exercício em curso com a consolidação das suas últimas aquisições.

Apresentando-se como “a maior corretora de seguros de capital 100% nacional e a 7.ª a nível absoluto”, a F. Rego, que tem sede em Vila Nova de Gaia, faz parte do grupo detido pela “holding” da família Rego, que também integra, entre outras, a IberAssekuranz, “broker” espanhol com escritórios em Madrid e Barcelona.

Um grupo que decidiu agora autonomizar uma nova área de negócio, que era já explorada



Paulo Duarte

Pedro Rego, filho do fundador e administrador do grupo Rego.

internamente – a dos benefícios flexíveis e gestão da compensação de recursos humanos. Com o objetivo de “proporcionar um formato de compensação extrassalarial personalizada para cada empresa e ajustado às ne-

cessidades dos colaboradores”, lançou no mercado ibérico a PeopleInBest. “Com base num software com mais de 13 anos de presença no mercado e mais de 1.000 empresas aderentes”, a PeopleInBest “arrancou em

Portugal em março, após ter entrado em Espanha em outubro”, revelou Pedro Rego, administrador do grupo Rego, em declarações ao Negócios.

“A principal diferença desta solução face a outras concorrentes é a total flexibilidade e a filosofia de ‘marketplace’, dando liberdade a cada cliente de selecionar o plano mais adequado às suas necessidades e os fornecedores com melhor proposta de valor, incorporando, se necessário, aqueles com os quais já possui relação comercial”, afirmou.

Sediada em Gaia e com escritórios em Lisboa, Madrid e Barcelona, a PeopleInBest “iniciou em Portugal em 1 de março com uma multinacional líder no mercado, seguindo a colocação da mesma igualmente em clientes de perfil multinacional”, adiantou Pedro Rego.

O administrador do grupo Rego, que não quis identificar o cliente, tem a expectativa de a plataforma chegar “ao final do ano com, pelo menos, 10 mil trabalhadores usufruindo dos serviços da mesma”. De resto, realçou, a PeopleInBest estabeleceu já “um conjunto de parcerias estratégicas para a inserção de produtos e descontos completos e flexíveis na plataforma, nomeadamente através de uma colaboração com a Ticket Serviços”. ■

RUI NEVES

“

A plataforma arrancou em Portugal com uma multinacional líder no mercado.

PEDRO REGO
Administrador do grupo Rego

11

FATURAÇÃO

A principal empresa do grupo, a corretora F. Rego, fechou o último exercício com uma faturação próxima dos 11 milhões de euros.